



Jetzt bewerben!

Sie möchten in einem innovativen, zukunftsorientierten und leistungsstarken Team als **Verkaufsberater (m/w/x)** für unsere erfolgreichen kaufmännischen Softwareprodukten tätig sein?

▶▶▶ *Unsere kaufmännische Software ist die meistgenutzte im SHK-Bereich!*

Ihre Aufgaben:

- Verkauf des Produktsortiments
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Eigenverantwortlicher Auf- und Ausbau des Kundenkreises
- Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen (Präsentationen, Schulungen, Workshops)
- Systematische Marktbeobachtung

Ihr Profil:

- Berufserfahrung im Verkauf und Branchenkenntnisse im kaufmännischen Bereich wünschenswert
- Dynamische Vertriebspersönlichkeit
- Branchenkenntnisse im Bereich der TGA wünschenswert
- Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Strukturierte Arbeitsweise und Freude an der Teamarbeit

Wir bieten:

- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet in einem expansiven Geschäftsumfeld mit zukunftsorientierten Produkten.
- In einem motivierten und teamorientierten Arbeitsumfeld können Sie Ideen und Vorschläge einbringen und sich mit besonderen Leistungen für leitende Funktionen empfehlen.
- Ein leistungsbezogenes Gehaltsmodell mit umfangreichen Sozialleistungen sowie die Unterstützung der Altersvorsorge.

Über uns: Hottgenroth Software GmbH & Co. KG ist ein führendes Software-Unternehmen im Bereich Energieeffizienz mit Hauptsitz in Köln. Wir entwickeln technische, kaufmännische, grafische (CAD) Branchen-Software für unterschiedlichste Marktsegmente als integrierte Lösungen mit bestmöglichem Bedienkomfort. Das Unternehmen beschäftigt mehr als 200 Mitarbeiter/innen mit steigender Tendenz.

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per Post oder per E-Mail an:

Hottgenroth Software GmbH & Co. KG / ETU Software GmbH

Herrn Martin Palacz

Von-Hünefeld-Str. 3 | 50829 Köln

E-Mail: m.palacz@hottgenroth.de